

Master di specializzazione DIRITTO SOCIETARIO Roma, 27 ottobre 2017 – 10 febbraio 2018

Orari:

Venerdì dalle ore 14.15 alle ore 18.15 Sabato dalle ore 9.15 alle ore 17.15

1° MODULO LA COSTITUZIONE DELLA SOCIETA': DALL'ANALISI DI CONVENIENZA AGLI ADEMPIMENTI OPERATIVI

DALL ANALISI DI CONVENIENZA AGLI ADENII IMENTI OI EI			
Data	Programma	Docenti	
Venerdì 27 ottobre Ore 14.15 – 18.15	 La scelta della giusta forma societaria Il contratto di società dopo la riforma societaria: il ruolo centrale dell'autonomia contrattuale dei soci Confronto critico tra società di persone e società di capitali Analisi operativa degli elementi da valutare per effettuare la scelta giusta della tipologia di società La costituzione delle S.p.A. e delle S.r.l. La configurazione dell'atto costitutivo tra norme imperative e disposizioni derogabili La portata e l'efficacia delle clausole statutarie Gli adempimenti obbligatori e le cause di invalidità I patti parasociali e patti di sindacato Le tipologie dei patti parasociali Efficacia reale ed obbligatoria 	Mauro Satriano Avvocato SLC Studio Legale e Commerciale Nasti, Comunale & Partners	
Sabato 28 ottobre Ore 9.15 – 17.15	 Gli organi sociali: l'assemblea e le decisioni dei soci nelle S.p.A. e nelle S.r.l. Le materie di competenza dei soci La convocazione e lo svolgimento dell'assemblea Le differenti modalità di assunzione delle decisioni dei soci nella S.r.l. La responsabilità dei soci di S.r.l In particolare la responsabilità del socio che abbia intenzionalmente deciso o autorizzato il compimento di atti dannosi per la società, i soci o i terzi Le invalidità e le impugnazioni delle delibere 	Flavia Silla Avvocato Dottore Commercialista Studio Legale e Tributario Silla	

2° MODULO		
LA GOVERNANCE, IL CONTROLLO E LA RESPONSABILITÀ AZIENDALE.		

Data	Programma	Docenti
Venerdì 10 novembre (dalle ore 14.15 alle 18.15)	 La Governance, il controllo e la revisione legale I modelli di Governance nelle S.r.l. e nelle S.p.A. Il ruolo, i poteri e i doveri degli amministratori La responsabilità degli amministratori nelle S.p.A. e nelle Sr.l. Il ruolo, i poteri, la nomina e la revoca dei sindaci Il collegio sindacale: ruolo, poteri e doveri La responsabilità dei sindaci Il ruolo e la funzione della revisione legale alla luce del D.Lgs 39/2010 Gli strumenti di attivazione previsti dagli artt. 2408 e 2409 c.c. Quantificazione del danno nelle azioni di responsabilità degli organi sociali Il sindaco unico 	Raffaele Tortoriello Avvocato Studio Legale Tortoriello
Sabato 11 novembre (dalle ore 9.15 alle 17.15)	Mattina Segue Pomeriggio	Raffaele Tortoriello Avvocato Studio Legale Tortoriello
	Le controversie societarie • Analisi della casistica • Gli strumenti di risoluzione: arbitrato, mediazione giudizio ordinario Focus: Casistica giurisprudenziale sui criteri di responsabilità degli organi sociali, sulla quantificazione dei danni e sui soggetti legittimati	Marco Moretti Avvocato Studio legale Legalitax
Venerdì 24 novembre (dalle ore 14.15 alle 18.15)	 Il sistema della responsabilità degli Enti ex D.Lgs 231/2001: disciplina e criticità applicative La ratio del provvedimento I criteri di imputazione della responsabilità agli Enti La continua espansione delle tipologie dei reati presupposto Il sistema sanzionatorio La funzione dei modelli organizzativi adottati ai sensi del D.Lgs. 231/2001 L'Organismo di Vigilanza: nomina, composizione, ruolo, funzioni e poteri La responsabilità dell'Organismo di Vigilanza 	Marco Moretti Avvocato Legalitax Studio Legale e tributario

Sabato 25 novembre (dalle ore 9.15 alle 17.15)	 Il sistema della responsabilità degli Enti ex D.Lgs 231/2001: disciplina e criticità applicative Il deficit di organizzazione come colpa dell'impresa. Come adeguarsi alle regole ed agli scopi del D.Lgs. 231/2001; il rapporto con gli altri processi aziendali. Il ruolo dell'Organismo di Vigilanza; aspetti operativi dello svolgimento della sua attività. 	Stelio Campanale Avvocato Studio legale Campanale	
	 Case History La predisposizione di un Modello 231/01: gli elementi essenziali e gli errori da evitare. 		

3° MODULO I RAPPORTI PATRIMONIALI. LO SCIOGLIMENTO E LA LIQUIDAZIONE

Data	Programma	Docenti
Venerdì 1 dicembre (ore 14.15-18.15)	 I sistemi di finanziamento e i rapporti patrimoniali nelle S.p.A. I conferimenti, le quote, le azioni, le categorie speciali di azioni e i diritti particolari, i warrant Le obbligazioni Le obbligazioni convertibili I patrimoni e i finanziamenti destinati ad uno specifico affare I sistemi di finanziamento e i rapporti patrimoniali nelle S.r.l. I finanziamenti dei soci: tutele e postergazioni I conferimenti dei soci nelle S.r.l. La struttura finanziaria delle S.r.l. 	Mauro Satriano Avvocato SLC Studio Legale e Commerciale Nasti, Comunale & Partners
Sabato 2 dicembre (Ore 9.15 – 17.15)	 Emissione di titolo di debito Le modifiche al capitale sociale L'aumento del capitale sociale (in particolare, l'aumento del capitale con esclusione del diritto di opzione) La riduzione del capitale sociale Lo scioglimento della società Focus I conferimenti in natura alla luce della disciplina ex art- 2343-ter c.c. e i conferimenti non proporzionali I conferimenti per la S.r.l. secondo le previsioni dell'art. 2464 c.c. Lo scioglimento e la liquidazione della società Le cause di scioglimento e la liquidazione Gli organi coinvolti nel processo di liquidazione Gli effetti della liquidazione 	Mauro Satriano Avvocato SLC Studio Legale e Commerciale Nasti, Comunale & Partners

Il recesso e l'esclusione del socio

4° MODULO LE OPERAZIONI SOCIETARIE STRAORDINARIE. I GRUPPI D'IMPRESA E I CONTRATTI DI RETE

Data	Programma	Docenti	
Venerdì 15 dicembre (Ore 9.15 – 18.15)	La trasformazione La trasformazione: natura giuridica, contratto, adempimenti effetti verso i terzi Trasformazioni eterogenee progressive e regressive La fusione e la scissione Fusione e scissione: natura giuridica, contratto, adempimenti, effetti verso i terzi L'intervento dei terzi indipendenti nelle operazioni straordinarie	Mauro Satriano Avvocato SLC Studio Legale e Commerciale Nasti, Comunale & Partners	
Sabato 16 dicembre (ore 9.15 -17.15)	Il bilancio di esercizio: i principi fondamentali per la gestione delle operazioni straordinarie Definizione e funzione del bilancio di esercizio Tipologie di bilancio Principi generali Struttura del bilancio di esercizio Dal bilancio al reddito di impresa I profili fiscali della fusione e delle scissione	Luca Gasparrini Commercialista	
Venerdì 12 gennaio (ore 14.15-18.15)	La cessione e l'affitto di azienda La struttura e la redazione del contratto di cessione e affitto d'azienda I principali adempimenti necessari collegati ad una operazione di cessione d'azienda o di ramo d'azienda La responsabilità del venditore nella cessione d'azienda Le tecniche di redazione di un contratto di cessione o di affitto d'azienda Cessione d'azienda a titolo oneroso: determinazione della plusvalenza tassazione ordinaria e tassazione "frazionata", regime di tassazione separata La cessione d'azienda a titolo gratuito L'acquisizione di partecipazioni sociali Il contratto di acquisizione di partecipazioni societarie La struttura di un'operazione straordinaria sotto il	Flavia Silla Avvocato e Dottore Commercialista Studio legale e tributario Silla	

profilo contrattuale Le opzioni di acquisto e di vendita di partecipazioni societarie	
Aspetti fiscali Le trasformazioni omogenee progressive e regressive: principio di neutralità fiscale e disallineamento dei valori contabili e fiscali, trattamento fiscale delle riserve di utili riporto delle perdite pregresse, obblighi dichiarativi e di versamento	Luca Gasparrini Dottore Commercialista
Aspetti fiscali e tributari delle operazioni di cessione e affitto d'azienda e di acquisizione di partecipazioni sociali	Pierpaolo Mastromarini Avvocato Partner Studio Legale Associato a
 Leveraged buy out e acquisition finance La leva finanziaria nelle strutture di acquisizione La strutturazione del debito in una operazione di acquisizione Il punto di vista dei soggetti finanziatori I contratto di finanziamento, le garanzie e gli altri documenti finanziari Il Merger Leveraged buy out: principali problematiche giuridiche 	Watson Farley & Williams
Focus Analisi di un caso di Leveraged buy out	
Gestione dei gruppi d'impresa e disciplina della responsabilità Il concetto di gruppi d'imprese; le holding e i rapporti di controllo Direzione, coordinamento e regime di pubblicità I processi decisionali nell'ambito del Gruppo e le previsioni del Codice di Autodisciplina Il diritto di recesso e i conflitti di interesse La responsabilità della capogruppo e degli amministratori verso i soci e i creditori sociali La responsabilità della capogruppo I contratti di service e i finanziamenti infragruppo, il cash pooling Trasformazioni eterogenee progressive e regressive Aspetti fiscali: il transfer pricing	Antonio Bianchi Avvocato Studio Legale Bianchi
Il contratto di rete come nuova forma di contratto atipico • Differenza con i contratti d'area e di distretto	Antonio Bianchi Avvocato
	Aspetti fiscali Le trasformazioni omogenee progressive e regressive: principio di neutralità fiscale e disallineamento dei valori contabili e fiscali, trattamento fiscale delle riserve di utili riporto delle perdite pregresse, obblighi dichiarativi e di versamento Aspetti fiscali e tributari delle operazioni di cessione e affitto d'azienda e di acquisizione di partecipazioni sociali Leveraged buy out e acquisition finance La leva finanziaria nelle strutture di acquisizione La strutturazione del debito in una operazione di acquisizione Il punto di vista dei soggetti finanziatori Il contratto di finanziamento, le garanzie e gli altri documenti finanziari Il Merger Leveraged buy out: principali problematiche giuridiche Focus Analisi di un caso di Leveraged buy out Gestione dei gruppi d'impresa e disciplina della responsabilità Il concetto di gruppi d'imprese; le holding e i rapporti di controllo Direzione, coordinamento e regime di pubblicità Il processi decisionali nell'ambito del Gruppo e le previsioni del Codice di Autodisciplina Il diritto di recesso e i conflitti di interesse La responsabilità della capogruppo I contratti di service e i finanziamenti infragruppo, il cash pooling Trasformazioni eterogenee progressive e regressive Aspetti fiscali: il transfer pricing

Focu La m	Binoronia con IIII, Consorato, Cala	
	Chi vi può partecipare Caratteristiche: la forma del contratto, i conferimenti,	

5° MODULO LA GESTIONE DELLA CRISI DI IMPRESA		
Data	Programma	Docenti
Venerdì 9 febbraio (ore 14.15-18.15)	Principi generali: strumenti e procedure previsti dalla Legge Fallimentare La gestione "concordata" e "pre fallimentare" della crisi dell'impresa I piani di risanamento ai sensi dell'art. 67, comma 3, lett. d), della Legge Fallimentare I'attuazione e le verifiche successive Gli accordi di ristrutturazione ai sensi dell'art. 182-bis della Legge Fallimentare La fase delle trattative I requisiti per l'applicabilità dei piani di risanamento/ ristrutturazione I vantaggi derivanti dai piani di risanamento/ristrutturazione: la posizione della società in crisi e quella dei creditori Le tecniche di redazione dei piani di risanamento/ristrutturazione Il concordato preventivo: presupposti, procedura ed effetti Il pre-concordato Il nuovo concordato con continuità aziendale Il ruolo dei finanziatori e la protezione della nuova finanza nella ristrutturazione I rapporti con l'amministrazione finanziaria: transazione fiscale Nella pratica: il ricorso agli strumenti e alle procedere previsti dalla Legge Fallimentare Il piano economico finanziario quale strumento base per la gestione in bonis delle crisi di impresa Individuazione delle cause della crisi quale analisi preliminare al processo di ristrutturazione Ricerca dell'equilibrio finanziario e aziendale	Enrico Maria Capozzi Dottore commercialista Revisore contabile e Massimo Bottari Avvocato
Sabato 10 febbraio (ore 9.15 – 17.15)	 Interventi di risanamento o turnaround Linee guida per una efficiente gestione delle negoziazioni con i creditori Fase prenegoziale: dalla disclosure della documentazione all'inizio delle trattative Soggetti coinvolti 	Enrico Maria Capozzi Dottore commercialista Revisore contabile Massimo Bottari Avvocato

- Individuazione e rispetto della tempistica
- Dovere di informativa e dialogo con il ceto creditorio
- Tavolo delle trattative
- Peculiarità del creditore "banca" e del creditore "fornitore"
- Analisi delle posizioni personali dell'imprenditore / socio /fideiussore

Profili contrattuali della gestione in bonis delle crisi: dall'accordo di stand still al termsheet alla convenzione bancaria. Analisi di casi concreti

- Individuazione di milestones e obiettivi finali
- Redazione della documentazione finanziaria: accordo di stand still,termsheet, convenzione bancaria