

GARE E
APPALTI
PUBBLICI

MASTER

L'UNAGRACO, l'ODCEC
di Roma e con la collaborazione di
ISFORM & Consulting srl - Istituto per
la formazione manageriale presenta:

Master per Consulente aziendale GARE E APPALTI PUBBLICI

Obiettivi

Alla luce della Nuova Riforma in materia di Appalti Pubblici e in virtù dell'elevato livello di specializzazione della normativa che disciplina la contrattualistica pubblica, i professionisti devono far fronte a nuove conoscenze e approfondire le dinamiche e le procedure di gara ed esecuzione dei contratti. Il Master, dunque, si propone di formare consulenti in grado di gestire correttamente problematiche connesse ad aspetti procedurali ed economici sempre più complessi per accompagnare le imprese in questo processo e diventarne punto di riferimento. L'obiettivo è di trasferire delle competenze professionali a riguardo e di approfondire la nuova normativa introdotta dal D.Lgs. n. 50 del 2016, come modificato dal Decreto correttivo D.Lgs. n. 56/2017, e alla luce dei numerosi provvedimenti attuativi (cd. "soft law", costituita da Linee guida e Decreti), emanati dall'ANAC e dal Ministero delle Infrastrutture, per offrire agli operatori del settore e a quanti intendono specializzarsi nella materia, strumenti di aggiornamento e analisi necessari ad affrontare e gestire al meglio le principali novità.

Destinatari

Il Master è rivolto ad avvocati, commercialisti, ingegneri, imprenditori, dirigenti, funzionari, amministratori, responsabili di uffici tecnici e tutti coloro che intendano ricoprire il ruolo di consulenti aziendali in materia di Appalti pubblici.

Docenti

Dott. Alfredo G. Allegretta
Magistrato TAR Puglia

Dott. Franco Aschi

Dottore Commercialista e Revisore Contabile, esperto in gare

Dott. Sebastiano Gadaleta

Dottore Commercialista, esperto in finanziamenti-valutatore progetti comunitari

Dott. Alessandro Quarta

Capo Area Gestione Progetti e Fund Raising dell'Università del Salento

Avv. Carmine Rucireta

Avvocato amministrativista, patrocinante presso le Magistrature superiori

Coordinatore Didattico

Dott. Giuseppe Diretto

Commercialista -

*Vice Presidente Ordine Dottori Commercialisti Bari -
Presidente Nazionale UNAGRACO*

ARTICOLAZIONE PROGRAMMA FORMATIVO

Totale
GIORNATE FORMATIVE

6 weekend

il **venerdì** dalle ore 15.00
alle ore 19.00 e il **sabato**
dalle ore 8.30 alle ore 17.30

Totale
ORE FORMATIVE
64 ore

Gennaio 2019

Venerdì 11

15.00 - 19.00

Sabato 12

08.30 - 17.30

TOT. ORE 12

Avv. Carmine Rucireta

Introduzione alla riforma normativa in materia di appalti pubblici

- Guida alla lettura del nuovo Codice dei Contratti Pubblici (D.Lgs. 50/2016): cosa cambia rispetto al vecchio codice (D.Lgs. 163/06).
- Le Direttive Europee 23, 24 e 25 del 2014: il processo di riforma, principi e criteri direttivi della Delega

L'operatore economico

I requisiti di partecipazione alle gare di appalto: elementi di qualificazione e cause di esclusione

I REQUISITI DELL'OPERATORE ECONOMICO

- Requisiti di ordine generale
- Requisiti di ordine speciale negli appalti di lavori pubblici
- Requisiti di ordine speciale per servizi e forniture

LA QUALIFICAZIONE DELL'OPERATORE ECONOMICO

- La qualificazione in relazione all'oggetto dell'appalto

La qualificazione e le forme di ampliamento della partecipazione

- Le forme plurisoggettive di partecipazione: RTI orizzontali e verticali, Consorzi semplici, Consorzi stabili
- L'avalimento: origini dell'istituto, contratto di avalimento, garanzie per l'Amministrazione
- Il subappalto: caratteristiche e problematiche dell'istituto;
- Differenze tra avalimento e subappalto

Gennaio 2019

Venerdì 18

15.00 - 19.00

Sabato 19

08.30 - 17.30

TOT. ORE 12

Dott. Franco Aschi

Il Mepa (PARTE I)

I SISTEMI INFORMATIVI ANAC. ABILITAZIONE E UTILIZZO DELLA AVCPASS E SERVIZIO RISCOSSIONE CONTRIBUTI

LE AZIENDE E IL MERCATO ELETTRONICO DELLA PA

- La Piattaforma "Acquisti in rete" Consip punto centrale del Programma di razionalizzazione degli acquisti nella P.A.
- Le imprese e l'opportunità di business nel Settore Pubblico (*utilizzo del Mepa come strumento strategico*)
- Esercitazioni pratiche



TOT. ORE 12

Dott. Franco Aschi - 4 ore

Il Mepa (PARTE II)

ABILITAZIONE AL SISTEMA E GESTIONE DEL PROFILO AZIENDALE ANALISI DELLA DOCUMENTAZIONE DEI BANDI:

- Abilitazione al Bando Beni e al Bando Servizi
- Abilitazione ai bandi per l'esecuzione dei lavori di manutenzione

GESTIONE DEL CATALOGO MEPA PER LE IMPRESE RICERCA DELLE RDO APERTE RISPOSTA ALLE OPPORTUNITÀ COMMERCIALI

- Trattativa Diretta modalità di risposta dell'Impresa;
- Richiesta di Acquisto (RDO) modalità di risposta dell'impresa

ESERCITAZIONI PRATICHE

Dott. Alessandro Quarta - 8 ore

Altre forme di tutela della PA nella scelta del contraente

- Criteri di attribuzione del rating di legalità
- Il rating reputazionale
- Il nuovo regime delle garanzie (provvisoria e definitiva) a corredo dell'offerta
- Il nuovo Documento di Gara Unico Europeo (DGUE) e il soccorso istruttorio dopo l'introduzione del DGUE
- Trasparenza nella verifica dei concorrenti
- La disciplina del soccorso istruttorio
- Il soccorso istruttorio a pagamento
- Casi pratici

Le novità nelle procedure di affidamento e nei metodi di aggiudicazione

- Le procedure di affidamento
- I metodi e criteri di aggiudicazione
- La nuova disciplina dell'offerta economicamente più vantaggiosa come metodo preferenziale
- L'offerta economicamente più vantaggiosa a prezzo bloccato
- Le eccezioni: i contratti da aggiudicare al prezzo più basso
- I contratti da aggiudicare necessariamente all'offerta economicamente più vantaggiosa
- Gli elementi da considerare nella valutazione qualitativa
- Le novità in materia di accesso agli atti
- Casi pratici



TOT. ORE 8

Dott. Franco Aschi

Partecipare alle gare con il MEPA

- Le nuove Linee Guida e poteri dell'A.N.AC. (soft law)
- Focus sulla nuova disciplina degli appalti pubblici e dei contratti di concessione
- La gestione del periodo transitorio: cosa sopravvive del Regolamento attuativo (DPR 207/2010) del vecchio Codice Appalti (D.Lgs. 163/06)
- Casi pratici e simulazioni



TOT. ORE 12

Dott. Sebastiano Gadaleta

Le gare Europee e la progettazione (PARTE I)

LE GARE D'APPALTO PUBBLICATE DALLE ISTITUZIONI EUROPEE: VANTAGGI E MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

- Modalità di allocazione dei fondi da parte dell'UE
- Caratteristiche degli appalti pubblici e innovazioni introdotte dalla riforma delle direttive
- Le fonti di informazione: il TED e altri database per la ricerca di appalti pubblici in Europa

PECULIARITÀ DEGLI APPALTI PER SERVIZI UE: VALORE AGGIUNTO EUROPEO PARTENARIATO ANALISI DEI DOCUMENTI (bando e capitolato d'oneri)

CRITERI DI AGGIUDICAZIONE (capacità economica e finanziaria conoscenze professionali e tecniche degli operatori economici)

ESERCITAZIONE PRATICA SUGLI APPALTI EUROPEI

Le gare Europee e la progettazione (PARTE II)

IDENTIFICAZIONE DELLA CAPACITÀ TECNICA E FINANZIARIA RICHIESTA, DEI CRITERI DI SELEZIONE E DEI DOCUMENTI DA PREDISPORRE

- Costruzione del partenariato
- Preparazione dell'offerta tecnica: obiettivi, descrizione dei beni o servizi, organizzazione delle mansioni tra partner, modalità di implementazione,
- Monitoraggio delle attività

PREPARAZIONE DELL'OFFERTA FINANZIARIA: PRINCIPI FINANZIARI, ELEGGIBILITÀ E CLASSIFICAZIONE DEI COSTI, DISTRIBUZIONE DEL BUDGET TRA PARTNER

- Presentazione dei lavori di gruppo e feedback da parte del docente

TOT. ORE 8

Dott. Alfredo Allegretta

Il contenzioso

- Il precontenzioso e i pareri dell'ANAC
- La gestione diretta del contenzioso in materia di appalti dinanzi al Giudice Amministrativo ed al Giudice Ordinario: questioni giurisprudenziali aperte
- La pronuncia giudiziaria di annullamento dei provvedimenti di ammissione, esclusione e di aggiudicazione. In particolare, i poteri successivi della P.A. al giudicato amministrativo di annullamento
- La pronuncia giudiziaria di inefficacia del contratto
- La tutela in forma specifica e per equivalente
- La tutela risarcitoria negli appalti pubblici
- Arbitrato, accordo bonario, transazione

Febbraio 2019
Sabato 16
08.30 - 17.30

DATE CORSO	11-12/01 – 18-19/01 -25-26/01 – 02/02 8-9/02 – 16/02
DURATA	Il venerdì dalle ore 15.00 alle ore 19.00 e il sabato dalle ore 8.30 alle ore 17.30
SEDE	CAVOUR Centro Congressi Via Cavour, 50/a, 00184 - Roma RM
DOCENTI	Dott. Alfredo G. Allegretta <i>Magistrato TAR Puglia</i> Dott. Franco Aschi <i>Dottore Commercialista e Revisore Contabile, esperto in gare</i> Dott. Sebastiano Gadaleta <i>Dottore Commercialista, esperto in finanziamenti-valutatore progetti comunitari</i> Dott. Alessandro Quarta <i>Capo Area Gestione Progetti e Fund Raising dell'Università del Salento</i> Avv. Carmine Rucireta <i>Avvocato amministrativista, patrocinante presso le Magistrature superiori</i>
QUOTA DI PARTECIPAZIONE	Percorso completo 64 ore totali: € 1.800,00 + IVA
LA QUOTA COMPRENDE	Partecipazione al corso, materiale didattico, attestato di partecipazione.
SCONTISTICA	Sono previste importanti agevolazioni: Per le iscrizioni che perverranno entro il 20 Dicembre 2018 la quota è pari a € 1.600,00 + IVA Per gli iscritti all'ODCEC di Roma e iscritti UNAGRACO la quota IN CONVENZIONE è pari a € 1.600,00 + IVA



Per info e iscrizioni:
ISFORM & Consulting Srl
Istituto di Formazione Manageriale & Consulting Srl
Tel.080.5025250 – info@isformconsulting.it
isform.srl@pec.it www.isformconsulting.it
UNAGRACO
segreteria@unagraco.org
www.unagraco.org