

Le operazioni di fusione e acquisizione di studi professionali.

La prassi in Italia

Roma - 20 Giugno 2019

Relatore: Avv. Alessandro Siess

Per domande inviare messaggio a

3208448013

CESSIONI IN ITALIA: MA CON CHE REGOLE?



ANTE DL 223/2006

Assenza di regole

DL 223/2006

Rilevanza fiscale

CASSAZIONE N. 2860/2010

*Riconoscimento
dell'avviamento professionale*

LA PRASSI ITALIANA



La continuità

*Valutazione e centralità
dell'analisi della clientela*

*Le operazioni progressive ed
il concetto di affiancamento e
verifica fatturato*

OPERAZIONI SINGOLE



Professionista cedente

Professionista cessionario

*Operazioni finalizzate
all'acquisizione di un singolo
studio*

OPERAZIONI STRUTTURATE



Processo di aggregazione

Logiche aziendali

*Iper specializzazione dei
professionisti*

GLI EFFETTI DELLE OPERAZIONI STRUTTURATE



*Presenza di realtà
«industrializzate» per le
operazioni ripetitive e
«standardizzabili»*

*Costituzione di realtà (STP o
Associazioni) per le attività ad
alto contenuto intellettuale*

*Iper specializzazione dei
professionisti*

LE AGGREGAZIONI OGGI

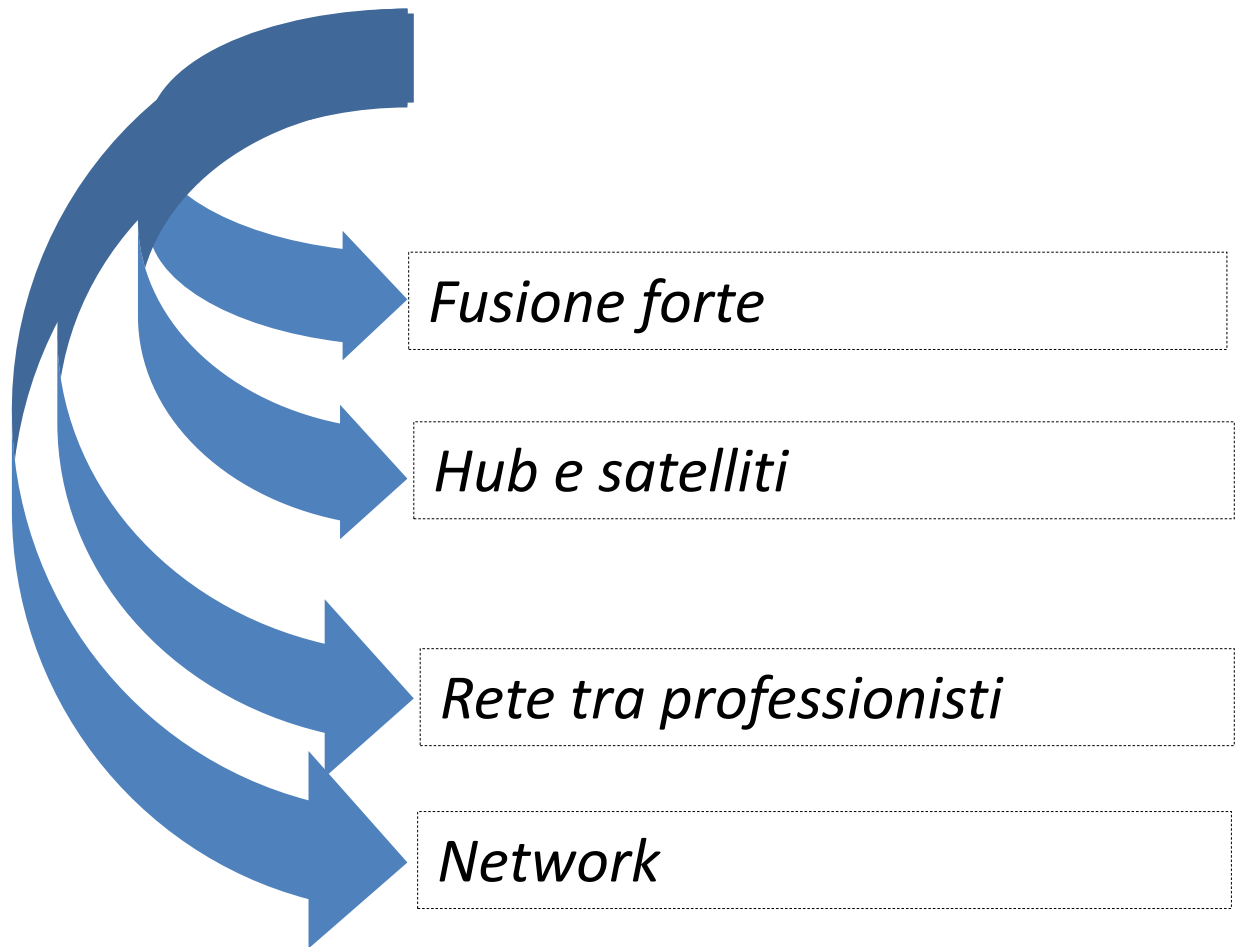


*Forte accelerazione dei
fenomeni di aggregazione*

Rapidità del mutamento

Rivoluzione «Copernicana»

MODELLI ALTERNATIVI ALLA CESSIONE



IL «NUOVO» RUOLO DELL'ADVISOR



Creazione di nuovi modelli valutativi

Stipula di contratti di fusione

Elaborazione di statuti

Identità digitale

IL MONDO DELLE PROFESSIONI



Fenomeno dell'aggregazione

Specializzazione

Accentuano il divario tra attività professionali/intellettuali e d'impresa

IL MONDO DELLE PROFESSIONI STA CAMBIANDO!

Per domande inviare messaggio a

3208448013

GRAZIE PER
L'ATTENZIONE!

alessandro.suess@mpopartners.com